

## BIJLAGE BIJ PROJECT 19288 | Pawn De Luxe

### De Ondernemers

Wij zijn Alexander (52) en Glenn (25) van de Griend, vader en zoon. Wij prijzen ons allereerst gezond, gelukkig en gezegend dat wij van onze passie ons dagelijks werk hebben kunnen maken. Inmiddels hebben we samen een succesvol winstgevend bedrijf opgebouwd in onlineverkoop van exclusieve gebruikte merkhorloges.

Ik (Alexander) ben 26 jaar getrouwd met mijn vrouw Marian en wij hebben samen twee kinderen: Glenn en Jill (20 jaar). De kinderen wonen nog thuis. Glenn is vaak op reis voor ons bedrijf Pawn De Luxe.

Het begon allemaal in 1979 toen ik mijn eerste horloge van het merk Omega kocht en me steeds meer (toen nog hobbymatig) ging toeleggen op het verzamelen van gebruikte unieke tweedehands merkhorloges. Mijn zoon Glenn heeft altijd over mijn schouder meegekeken, waarop ook zijn interesse voor horloges groeide. Dit leidde in 2015 tot het opstarten van Pawn De Luxe, in eerste instantie met alleen Glenn in de uitvoering, financieel ondersteund door mij. Al snel werd duidelijk dat dit bedrijf veel potentie had, waardoor ook ik mij vanaf 2017 volledig heb toegelegd op de onderneming en mijn passie.

Glenn is nog jong en heeft zich nu al bewezen zich staande te kunnen houden in deze branche door zijn enorme kennis van horloges. Hij was al vroeg zelfstandig en heeft voor zijn leeftijd al veel van de wereld gezien. Mijn vrouw en ik hebben hem de kans willen geven om veel te reizen, met als doel en opdracht om voor zichzelf uit te vinden wat hij in zijn latere leven verder wilde ontwikkelen. Dat was hem al snel duidelijk: het moest iets zijn met handel. Hij is geen horlogemaker, maar een echte horlogekenner. Contacten vanuit de gehele wereld vragen om zijn mening/advies over horloges. Als het om kennis en waardebeoordeling gaat is hij een "wandelende encyclopedie".

### Ervaring

Alexander: Ik ben al ondernemer sinds mijn 22ste. Door de jaren heen heb ik succesvolle ondernemingen opgestart en uitgebouwd. Zo was er de franchiseketen met winkels waar Limburgse vlaaien werden verkocht. Hiervan was ik tien jaar (mede-)franchisegever met 27 franchisevestigingen. Daarnaast runde ik drie eigen vlaaienzaken.

Daarna heb ik met succes een bestaand uitzendbureau overgenomen. Na jaren van groei ging het helaas mis in de samenwerking met een partner, wat uitmondde in een faillissement. Een leerzame ervaring.

Vervolgens heb ik vanuit het niets een bedrijf opgebouwd in de verkoop van buiten-spa-baden (jacuzzi's), die we importeerden uit Amerika en Canada; een fantastisch product! We maakten opnieuw winst en groeiden enorm. Echter, de enorme groei bracht ook andere verantwoordelijkheden met zich mee: veel personeel, panden, externe verkooplocaties, veel reizen, stands op beurzen en externe winkellocaties. Het feit dat ik dit bedrijf runde met eigen financiële middelen, was op zijn zacht gezegd niet eenvoudig (crowdfunding was toen nog niet zo bekend en toegankelijk als nu). In april 2017 heb ik de onderneming gestaakt. Op dat moment kon ik die keuze maken zonder dat dit slechte gevolgen had voor alle betrokkenen. Vanaf april 2017 ben ik volledig met mijn passie, de horloges, verdergegaan.

## Taakverdeling

### Glenn

- verantwoordelijk voor de inkoop en (internet)verkoop
- inkoop in buitenland
- aansturen IT-specialisten die verantwoordelijk zijn voor o.a. voorraadbeheer (alle horloges moeten op alle websites tegelijk hetzelfde worden aangeboden)
- bedenken (met team) van online innovaties
- technisch support
- beheer klantenbestand
- communicatie via sociale media, nieuwsbrieven, blogs, Instagram en e-mail
- eindverantwoordelijk voor aanbodkeuze (continu gemiddeld 350 tot 400 horloges tegelijk online voor de laagste prijs)

### Alexander

- verwerken van de horloges bij binnenkomst, verpakken en verzenden
- zorgdragen voor de aftersale vanuit het kantoor in 's Hertogenbosch
- financiële administratie en geldstroomverwerking

## Aanvullende Financiële Informatie

### Pawn De Luxe (Vennootschap Onder Firma)

#### Winst en Verlies (x € 1.000,-)

	Historische cijfers			Prognosecijfers	
	2016	2017	2018	2019	2020
Omzet	1.054	1.191	1.002	1.250	1.450
Brutowinst	375	339	261	338	392
Af: Afschrijvingen	1	1	1	1	1
Af: Overige bedrijfskosten	299	255	125	132	134
Bedrijfsresultaat	75	83	135	205	257
Af: Financiële lasten	1	3	10	22	20
Resultaat voor belasting	74	80	125	183	237
Privé-onttrekkingen	29	38	85	85	85

**Balans** (x € 1.000,-)

ACTIVA	Historische cijfers			Prognosecijfers	
	2016	2017	2018	2019	2020
Vaste activa	2	2	2	2	1
Vorraad	87	151	306	506	556
Vlottende activa	25	22	2	2	2
Liquide middelen	2	0	6	1	1
<b>Totaal</b>	<b>116</b>	<b>175</b>	<b>316</b>	<b>511</b>	<b>560</b>
PASSIVA					
Eigen vermogen	82	125	165	263	415
Langlopende verplichtingen	0	0	0	166	130
Kortlopende verplichtingen	34	50	151	82	15
<b>Totaal</b>	<b>116</b>	<b>175</b>	<b>316</b>	<b>511</b>	<b>560</b>
RATIO's*					
Solvabiliteit	71%	71%	52%	51%	74%
Liquiditeit (current ratio)	0,8	0,6	0,4	0,6	0,8

\* Uitleg over hoe Geldvoorelkaar.nl de getoonde ratio's heeft berekend, leest u op de pagina [Onze Werkwijze](#).